



SERAPHIN
.LEGAL

■ À PROPOS DE SERAPHIN LEGAL

Fondée en mars 2017, Seraphin.legal aide les juristes à passer au numérique.

Seraphin.legal est un Studio Legal Tech. Il co-développe et mutualise pour ses clients et ses partenaires un socle technologique. Seraphin.legal édite des logiciels en SaaS : Seraphin Contract Management et Seraphin Assistant (legal bots).

Seraphin.legal propose également des services :

- **Seraphin Studio** pour le développement de solutions Legal Tech sur mesure
- **Seraphin Formation** pour accompagner la transformation des métiers du droit (Legal Tech Academy)

Après sa levée de fonds réussie de 2 millions d'euros, Seraphin.legal accélère son développement et recherche ses futurs talents ! **Rejoignez le réseau des Legal Tech Lawyers !**

■ POSTE À POURVOIR

Seraphin.legal recrute une équipe de sales / business developers pour développer la commercialisation et la distribution de ses produits et services.

■ Missions :

- **Développement du chiffre d'affaires de Seraphin.legal** (Business Lines Studio, solutions SaaS, Formation, et Conseil) en France et à l'international, conformément aux objectifs attendus dans le business plan, sous l'autorité directe de la direction exécutive
- **Élaboration de stratégies de vente spécifiques** pour les produits et services de Seraphin.legal
- **Développement du pipe commercial** et fidélisation du portefeuille de clients
- **Analyse du marché et de la concurrence** (veille concurrentielle, benchmark)
- Reporting de l'activité commerciale



SERAPHIN
.LEGAL

- **Profil recherché** : formation en école de commerce
- **Soft skills** : forte aisance à l'oral, esprit de rigueur et agilité
- **Type de contrat** : CDI
- **Début** : dès que possible
- **Rémunération** : selon profil
- **Expérience** : entre 3 et 5 ans
- **Bureau** : 12, rue Notre-Dame des Victoires - 75002 Paris - www.seraphin.legal